

## MODELLO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



### INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	<b>GIANCLAIR CORAZZINA</b>
Indirizzo	dato non pubblicabile
Telefono	dato non pubblicabile
Fax	
E-mail	dato non pubblicabile
Nazionalità	italiana
Data di nascita	18/11/1972

### ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da marzo 2019 – a oggi) **PRESIDENTE E MANAGING PARTNER** di CAMM FLUID SRL., con sede a Storo (TN) società operante nella produzione e commercializzazione di componenti meccaniche e oleodinamiche di cui sono socio fondatore con altri 3 partners.
- Date (da gennaio 2019 – a oggi) Imprenditore presso **CORATECH SOLUTIONS FOR INDUSTRY** con sede a Borgosatollo (BS), agenzia di rappresentanza internazionale e commercio all'ingrosso. Rappresento 7 aziende fra italiane ed estere e commercializzo alcuni prodotti tecnici di nicchia nel settore della meccanica ed oleodinamica.
- Date (da dic 2015 – a gen 2019) **BRANCH MANAGER ITALIA e SALES AREA MANAGER Italia, Croazia, Slovenia per TGB GROUP TECHNOLOGIES SL** una piccola multinazionale spagnola con sede a Barcellona ( stabilimenti in Spagna, Cina e India e uffici commerciali/depositi ad Amsterdam, Toronto, Parigi, Ankara, San Francisco e Brescia) che produce cuscinetti di base e gruppi di rotazione . La funzione ricopriva sia compiti commerciali (sviluppo mercati , marketing , gestione clienti) che compiti gestionali (redazione budget, obiettivi, gestione risorse, gestione fidi ecc)
- Date (da nov 2014 – a dic 2015) **DIREZIONE COMMERCIALE E ACQUISTI** presso **TECNOMECC srl** , una trading company di Sesto San Giovanni (MI) che da molti anni importa da paesi emergenti , componenti meccaniche a disegno su specifica del cliente . L'azienda ha anche una filiale in Cina . Svolgevo la mia funzione in stretto contatto con la proprietà , che assistevo in ogni fase della gestione aziendale .
- Date (da nov 2009 –a nov 2014) **SALES MANAGER** presso **META HYDRAULIC SRL** , un'azienda di Rubiera (RE) , che produce componenti oleodinamiche e cuscinetti di base – gruppi di rotazione per svariati settori di applicazione industriale. Gestivo tutta la parte commerciale e sviluppo mercati.
- Date (da mag 2005 –a nov 2009) **RESPONSABILE UFFICIO COMMERCIALE** presso **ROTHERS-THYSSENKRUPP ITALIA SPA** , azienda del gruppo Thyssenkrupp , con circa 240 dipendenti, leader mondiale nella produzione di cuscinetti di base. Rispondevo direttamente all'AD ed ero responsabile del processo acquisizione ordini , gestendo

tutte le risorse, anche di altre funzioni, interagenti su questo processo. Ero occupato sia nella fase gestionale/organizzativa del comparto commerciale, che nella fase operativa di interfaccia per la clientela Direzionale sia Italia che estero.

Da gen 2004 a mag 2005 **RESPONSABILE ACQUISTI E PIANIFICAZIONE DI PRODUZIONE** presso **GI.VI srl** di Flero, che produce accessori per motocicli, dove avevo la responsabilità di gestione degli uffici acquisti di alcune aziende del gruppo, coordinando le persone, facendo le strategie di acquisto e gestendo la pianificazione dei terzisti.

Da giu 2000 a dic 2003 **DIREZIONE ACQUISTI E LOGISTICA** presso la ditta **PIALORSI SPA** di Castenedolo, operante nel settore stampaggio componenti plastici di design. La responsabilità era di tenere contatti coi clienti Direzionali come project Manager, coordinatore di tutto il flusso di avanzamento ordini dal cliente, alla progettazione, alla produzione, passando per il reperimento dei materiali

Da set 1994 a giu 2000 ho lavorato presso la **CARTIERA CARVAL SRL** di Concesio del gruppo Torchiani, azienda del settore cartotecnico, dove ho iniziato la mia attività lavorativa, svolgendo diversi passaggi di mansione che in 6 anni mi hanno portato da un primo impiego con mansioni di fatturazione e bollettazione a **RESPONSABILE ACQUISTI E LOGISTICA** passando dalla pianificazione di produzione

## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

### **Formazione scolastica**

Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale, conseguito nell'anno 91-92 presso l'ITC Marino Ballini di Brescia

### **Corsi di formazione**

Corso Manageriale (gestione del tempo e gestione dei collaboratori)  
Lean Production / Kaizen (anche applicata alla gestione uffici)  
Strumenti di Problem Solving  
Corso di Leadership situazionale  
Corso di pianificazione di produzione  
Corso di lingua inglese svolto a Londra  
Corso gestione per processi  
Corso DPO (direzione per obiettivi)  
Corso Customer satisfaction

### **conoscenze informatiche**

AS400 programmi applicativi  
pacchetto office in generale  
Mac

Madrelingua Italiana

### **altre lingue**

**Inglese** ottima capacità di traduzione nell'ascolto e di lettura, ottima capacità di scrittura, molto buona capacità di espressione orale sia di temi professionali che di temi personali. Utilizzo la lingua inglese quotidianamente.

### **tedesco scolastico**

**spagnolo** ottima capacità di traduzione nell'ascolto e di lettura, buona capacità espositiva e sufficiente capacità di scrittura di temi sia professionali che personali

(sviluppato lavorando con un azienda di Barcellona).Utilizzo la lingua castigliana quotidianamente .

**SERVIZIO MILITARE**

ASSOLTO 1993/1994 nell' **ARMA DEI CARABINIERI** presso il **7mo BTG Trentino Alto Adige** di Laives. Sono fiero di averdato il mio piccolo contributo partecipando all'operazione "Vespri siciliani" a seguito degli attentati a Falcone e Borsellino. Ho inoltre svolto missioni di appoggio alla base NATO di Aviano durante il conflitto in ex Jugoslavia nel 1993

Come da disposizioni del D.lgs N° 196/2003 , Vi autorizzo al trattamento dei miei dati personali